

Pivotal

Thema: Digitale transformatie is cultuuromslag

Een traditionele organisatie die state-of-the-art software wil bouwen moet volgens Bas Lemmens, Vice President en General Manager EMEA van Pivotal, denken als een start-up. "Om echt disruptief te zijn moet digitale transformatie gepaard gaan met brede organisatorische verandering waarbij agile, lean software en diensten worden gebouwd en opgeleverd op een modern platform. Ook staat of valt digitale transformatie met een cultuur die niet alleen snel software ontwikkelt, maar ook continu leren stimuleert, openstaat voor feedback en klantwaarde biedt.

"Pivotal ondersteunt digitale transformatie op twee manieren. We prioriteren het business-probleem en definiëren gezamenlijk een minimale oplossing via een unieke methodologie. Op deze manier kunnen teams sneller en veilig software opleveren. Daarnaast helpen we organisaties via het Cloud-Native Pivotal Platform nieuwe toepassingen bouwen en uitvoeren waarmee ze concurrentievoordeel kunnen opbouwen.

"Zo helpt Pivotal Rabobank om hun digitale transformatie te versnellen. Klanten verwachten dat hun bank continu nieuwe applicaties en toepassingen ontwikkelt en openstaat voor feedback.



Ook is er toenemend behoefte aan klantgerichte software. Met 8,3 miljoen klanten in 39 landen, had Rabobank een forse uitdaging. Dankzij het Pivotal Platform, het Java Framework (Spring) en andere Pivotal-tools kan Rabobank snel microservices bouwen, beheren en aanbieden. Zo levert Rabobank nu software die innovaties ondersteunen, zoals de Rabobank Developer Portal API. Ook bracht het Pivotal-platform een versnelde cultuuromslag teweeg in de werkwijze van ontwikkelaars. Pivotal Labs helpt daarom ontwikkelaars met het onboarden op het nieuwe platform."

www.pivotal.io

the Wine Cult Co.

Thema: persoonlijk wijnkelderbeheer

Uw wijnkelder aanpassen en uitbreiden met uw persoonlijke voorkeuren is een uitdagende, maar heel interessante aangelegenheid. the Wine Cult Co. kan u daar op een persoonlijke en professionele manier bij helpen.

Topsommelier Jan-Willem van der Hek heeft al bij menigeen de wijnkelder helpen aanpassen, opbouwen, uitbreiden en vooral ook kwalitatief laten groeien. Hij combineert uw wensen en doelen met zijn uitgebreide kennis en ervaring.

the Wine Cult Co. ondersteunt u professioneel bij de opbouw, het onderhoud en beheer van uw wijnkelder.



De professionele service van the Wine Cult Co. bestaat uit:

- Selecteren van wijnen die perfect passen bij uw wijnwensen en persoonlijke voorkeuren
- Inventarisatie wijnkelder en met labels het bewaarpotentieel van uw wijnen aangeven
- Hulp hoe u uw wijn het beste kunt behandelen en inzetten voor maximaal resultaat
- Vermijden van onnodig risico bij eventuele kostbare aankopen
- Uitsluitend aankopen bij betrouwbare adressen met uitstekende reputatie
- Een persoonlijk wijnkelderboek met daarin al uw wijnen met achtergronden en gebruikadvies
- Begeleiding bij uw persoonlijke wijngelegenheden, zowel privé als zakelijk
- Advies betreffende alle kwalitatieve aandachtspunten voor uw optimale wijngenot.

U kunt Jan-Willem altijd rechtstreeks benaderen voor overleg en advies. Ook voor ad-hoc vragen als wijnspijcombinaties heeft hij een passend antwoord paraat.

Onze uitgebreide kelderbeheer- & adviesservice is altijd maatwerk, dus toegespitst op al uw wensen.

Voor een vrijblijvend informatief gesprek kunt u Jan-Willem bereiken bij the Wine Cult Co. onder telefoonnummer 0 888 444 888 of per e-mail: klantenservice@thewinecult.co

www.thewinecult.co